

業績が厳しく、
人件費負担が重い。
賃上げは
自社には無理だ!

離職率が高く、
新規採用もできない。

賃上げしたくても
原資がナイ!

経営者・役員・
後継者におすすめ
無料

全国12都市
19日程開催



初夏の経営者大學

学歴不問・人脈無用・投資不要

高収益 高賃金を 実現する

勝ち組中小企業の経営術セミナー

人件費と原価の
上昇で
分を価格転嫁
できない……

生産性向上に具体的
イメージを持ってない。

人手が足りず
利益を上げたくても
仕事を増やせない

社員に危機感がない。
幹部が頼りなく、
相談相手がいない!

仕事が忙しい割に
利益が残らない。

原材料費に輸送費、
増え続けるコス
トを
どう補えば良い
のか!

このようにお悩みの社長におすすめです!

- ✓ 不測の経済危機を乗り越えられるか、
いったい何にどう備えればよいかわからない……。
- ✓ なぜ、私(社長)の『熱意』は社員に届かないのか?
- ✓ 一時的な賃上げはできる。でも「毎年」「継続」は不安……。
- ✓ 業績が厳しい中、賃上げをしているのに社員は不満そう。なぜ!?
- ✓ 経営の次の一步を、一緒に考えられる相談相手がほしい。
- ✓ 生産性の向上や価格転嫁が重要なのはわかるが……
何をどうしたらいいのか? 具体的なイメージがない。

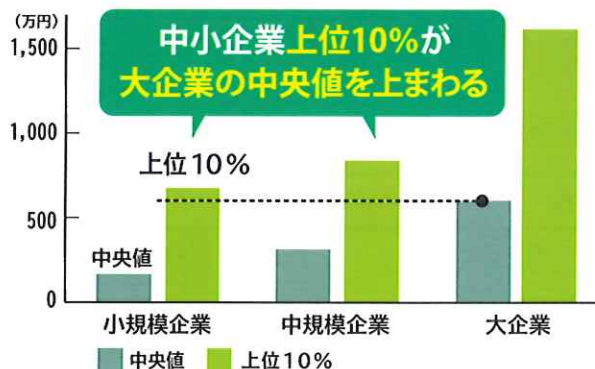


地方でも、中小企業でも、**勝てる!** 高収益・高賃金を実現する経営法をご紹介

中小企業庁の発表によると、従業員1人あたりの付加価値額を示す「労働生産性」の中央値は、企業規模が小さくなるほど低いことがわかっています。(右図)しかし、すべての中小企業がそうかといえは異なります。**上位10%の中小企業に限っていえば、大企業の中央値よりも生産性が高いことがわかっています。**

本セミナーでは、上位10%の「勝ち組中小企業」が実践する経営ノウハウを事例を交え解説します。

図:企業規模別の労働生産性の比較(パーセントイル)



出所:「2024年版 中小企業白書」をもとに弊社にて作成

たった3時間で「儲かる社長」に生まれ変わる!

上位10%の「勝ち組中小企業」が実践!
「経営の善循環」を築くための3つのポイント



【1】経営内容の公開

業績の見える化

売上・原価・利益を月次決算で公開。社長・社員問わず、労働分配率という指標をとおして、人件費にいくら配分できるのかを共有する仕組みを構築。仕組みを理解・活用する教育がなされている。

【2】小集団経営の組織構築

責任と権限の見える化

小集団を社内に複数構築。小さな経営者として小集団のリーダーに利益目標を達成する責任と、給与を配分する権限を与えることで、知恵の創出を図り、利益率向上の経営を行わせている。

【3】人事評価制度の明確化

賃金制度の見える化

上記【1】【2】の仕組みと教育、組織構築を基盤に「給与原資である利益をどう増やすか?」を皆で知恵を出して考え、労働分配率経営を実践させている。

社員が自ら動き出す仕組みを構築し、小集団経営で高収益・高賃金を実現!

セミナー受講後、経営改善に取り組みました。
結果、2年間で営業利益185.5%にアップし、
全社員に対し15%以上の賃上げもできました!
[総合小売業/56歳]

参加者の声

98%
の社長が満足!

実在する企業の成功事例が、とてもわかりやすかった。
[製造業/42歳]

これまで社員への給与・賞与の説明が足りていなかった。仕組みやモノサシを構築していきたいと感じます。
[卸売・小売業/47歳]

実情に即した因数分解を行いKPIとして活用。さっそく実践し、社員とともに賃金アップできる経営体質を目指します。[製造業/52歳]

セミナー参加特典

セミナー各日程先着10社限定!
経営力診断調査

経営改善には、まず自社の現状を把握することが重要です。経営力診断調査では、数字(決算書分析)と人(社風分析)の二軸から、御社の状況を客観的に分析。問題点や改善の方向性を明確にし、ご報告いたします。

無料

通常価格 ~~110,000~~円が...

東京	5/27 (水) 6/24 (水)	仙台	5/25 (月) 6/23 (火)	横浜	5/26 (火) 6/25 (木)	大阪	5/21 (木) 6/18 (木)	新潟	6/11 (木)
札幌	5/15 (金) 6/16 (火)	大宮	5/8 (金)	名古屋	5/22 (金) 6/22 (月)	福岡	5/20 (水) 6/17 (水)	静岡	6/4 (木)
		川越	6/15 (月)					福山	6/23 (火)

セミナー受講料 **無料** 時間 14:00~17:00 対象 経営者・役員・後継者(候補)に おすすめです

*会場の詳細はお申し込み受付後、ご案内いたします。 *来場でのご参加のみとなります。オンライン配信はございません。
*弊社ではコンサルタント会社・会計事務所などの同業他社様の参加はご遠慮いただいております。ご了承ください。

申込方法

FAXから
フリーダイヤル
FAX 0120-017-073

WEBから

2次元コードまたはホームページよりお申し込み可能です。
NBCおすすめセミナー 検索



すべて必須項目です。お申し込み受付後の正式なご案内は、メールにて送付申し上げます。各携帯電話会社の提供するキャリアメールアドレスはご登録いただけません。パソコンのEメールアドレスをご登録いただくようお願い申し上げます。

202605-06S

参加ご希望の会場・日程をご記入ください。		(会場 月 日)		【経営力診断調査】をご希望の場合は <input checked="" type="checkbox"/> チェックしてください。 <input type="checkbox"/> 希望する	
会社名			住所 〒		
業種	売上 億	社員数 名	TEL	FAX	
フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ
参加者名	年齢 歳	参加者名	年齢 歳	参加者名	年齢 歳
Eメールアドレス			Eメールアドレス		

人が変わる、会社が変わる
NBCコンサルタンツ株式会社

お電話でのお問い合わせ
0120-677-721
(8:30~17:30※土・日・祝日を除く)

個人情報に関して

ご記入いただいた個人情報は、お申し込み内容に関する確認・連絡およびNBCグループ発行のメールマガジンや商品・サービスのご案内に利用させていただきます。個人情報に関するお問い合わせはこちらまで privacy@nbc-consul.co.jp